

Für unseren Standort in München oder Wiesbaden suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Technischer Vertriebsmitarbeiter/ Projektleiter Gleisbau (m/w/d)

Wir sind ein führender Systemanbieter für maßgeschneiderte Lösungen im Bereich Gleissysteme. Wir betreuen unsere Kunden von der ersten Beratung über die Fachplanung bis hin zur Abwicklung und Begleitung während der Bauphase.

Unterstützen Sie unser Team in der Niederlassung München oder Wiesbaden im Vertrieb und bei der Abwicklung und Bauaufsicht im Bereich Bahnprojekte.

Ihr Arbeitsalltag wird sich abwechslungsreich gestalten. Ihre Tätigkeit umfasst den Vertrieb und die Abwicklung der Projekte aus dem Büro und Homeoffice sowie die Begleitung beim Einbau auf der Baustelle.

Eine detaillierte Einarbeitung in diese herausfordernde Aufgabe ist selbstverständlich. Das Vertriebsgebiet betrifft die Länder Deutschland, Schweiz und Österreich, welche Sie mit regionalen Schwerpunkten zusammen mit Ihren Kollegen verantwortlich betreuen und bearbeiten.

Ihre wesentlichen Aufgaben umfassen:

- Ausbau und Pflege bestehender und neuer Kundenbeziehungen
- Erarbeitung projektspezifischer Systemlösungen, Einbauanweisungen und objektspezifischer Unterlagen
- Umsetzung von Vertriebsstrategien und der dazugehörigen Preispolitik
- Verantwortungsvolle Projektleitung
- Unterstützung und technische Beratung unserer Kunden
- Sicherstellung der kosten-, termin-, und qualitätsgerechten Abwicklung der Ausführung
- Steuerung der Logistikprozesse unserer Produkte und Zulieferer
- Bauaufsicht beim Einbau (im Sinne des Qualitätsmanagements)
- Eigenständige Entscheidungsfindung auf der Baustelle
- Eine partnerschaftliche Zusammenarbeit mit unseren Auftraggebern und Partnerfirmen
- Unterstützung von Kunden bei deren Projektstätigkeit im In- und Ausland

Idealerweise haben Sie einige Jahre Berufserfahrung im Projekt- und/oder Vertriebsgeschäft Bau / Gleisbau oder einem relevanten Tätigkeitsbereich mit Bezug zum Gleisbau. Sie sind motiviert und verfügen über ein überzeugungsfähiges Auftreten, fachliche Kompetenz sowie gute MS Office Kenntnisse.

Neben einer vielfältigen und interessanten Tätigkeit, mit viel Freiraum für selbstständiges Arbeiten, können Sie mit einer leistungsgerechten Bezahlung, Möglichkeiten zur Weiterbildung und einem Firmenwagen rechnen.

Ein kollegiales und engagiertes Betriebsklima mit kurzen Entscheidungswegen zeichnet uns aus.



Nutzen Sie Ihre Chancen in einer internationalen Unternehmensgruppe - seit über 130 Jahren
erfolgreich im Markt!

Ihre Bewerbung unter Angabe des Eintrittstermins richten Sie bitte – bevorzugt per E-Mail – an:

edilon)(sedra GmbH
Schoßbergstraße 19
65201 Wiesbaden
k.hehn@edilonsedra.com

Erste Fragen beantwortet Ihnen gerne Frau Hehn unter der Telefonnummer +49 (0)611 92 80 1-148.